



SP-SP

Universidad de Navarra

CENTRO DE INVESTIGACIÓN
SECTOR PÚBLICO – SECTOR PRIVADO

MEMORIA
CURSO 2004-2005

Barcelona a 10 de octubre de 2005

MEMORIA DE LAS ACTIVIDADES DEL CENTRO SP-SP

CURSO 2004-2005

A. INVESTIGACIÓN

A lo largo del curso 2004-2005 se ha materializado gran parte del esfuerzo de investigación del curso anterior. También se han puesto en marcha gran número de proyectos que verán la luz a lo largo del 2006.

En septiembre del 2004, nuestra investigadora asociada, Núria Mas, se incorporó al departamento de economía como profesora asociada. Agradecemos su contribución y dedicación al Centro SP-SP durante el curso 2003-2004 y le deseamos lo mejor en esta nueva etapa profesional. A pesar de que Nuria seguirá colaborando con el Centro como profesora, su dedicación será inferior, por lo que ha sido necesario volver a intensificar la búsqueda de investigadores de nivel para ocupar las plazas vacantes. De la totalidad de currículums recibidos, se han seleccionado nueve para entrevistas de profundidad y se han realizado dos seminarios de investigación. En enero de 2005 se formalizó una beca post-doctoral con Cristina Fernández y en junio con Gianandrea Staffiero. Ambos investigadores han empezado a trabajar en distintas líneas de investigación en áreas de economía del bienestar y regulación. El proyecto del profesor Antoni Subirà también a cogido un nuevo impulso gracias a la incorporación de Victor Galmés, como asistente de investigación a tiempo parcial.

Durante este curso académico hemos contado con la colaboración de diversos profesores del IESE: Bruno Cassiman, Jordi Gual, Alejandro Lago, Núria Mas, Joan Enric Ricart, Sandra Sieber y Antoni Subirà. A todos ellos agradecemos su inestimable contribución.

Por otro lado, también colaboran con el Centro, con dedicación parcial, otros investigadores de nivel, estudiantes de doctoral y profesores de diversas universidades.

Investigadores a tiempo completo

Adegbesan, Tunji

Assistant Professor in the Strategy Unit, Lagos Business School
Ph.D. in Management, IESE Business School
Bachelor of Engineering in Electronic Engineering, University of Nigeria

Fernández Vidaurreta, Cristina

Investigadora de posdoctorado
Doctorado en Economía, Universitat Pompeu Fabra (UPF)
Licenciada en Economía, Universidad de Cantabria

Staffiero, Gianandrea

IDEA (International Doctorate in Economic Analysis) Ph.D., Universitat Autònoma de Barcelona
Master in Economics, Universitat Autònoma de Barcelona
Laurea (B.Sc.), Università Commerciale Luigi Bocconi

Investigadores a tiempo parcial

Bulach, Matthias

Estudiante MBA IESE
Licenciado en Ciencias Economicas - best in class; Master de Management (CEMS)
University of St. Gallen (Hsg)

Galmés, Víctor

Asistente de investigación
Cursando Doctorado en Economía Aplicada, Universitat Autònoma de Barcelona
Licenciado en Economía, Universitat Autònoma de Barcelona

Gil, Ricard

Assistant Professor, Department of Economics, University of California-Santa Cruz
Ph.D. in Economics, University of Chicago
M.A. Economics, University of Chicago
B.A. Economics, Universitat Pompeu Fabra

Valentini, Giovanni

Investigador asociado
Ph.D. in Management, with a specialization in Strategy
Laurea (BS and MSc) in Industrial Engineering and Management. University of Brescia. Italy.

Zarco, Hugo

Aspirante a doctoral del IESE

Master in Management, Department of Economics and Business. Universitat Pompeu Fabra. Barcelona. Spain.

Course on Regulation organized by the Public Utility Research Center (University of Florida) and the World Bank, Gainesville, Florida, USA.

Master's Degree in Economics Centro de Estudios Económicos El Colegio de México A.C.

Bachelor's Degree in Mathematics. Faculty of Science, National Autonomous University of Mexico (UNAM).

Bachelor's Degree in Actuarial Studies. Faculty of Science, National Autonomous University of Mexico (UNAM).

Otros colaboradores

Costa i Font, Joan

Associate Professor of Economics, Universitat de Barcelona

PhD in Economics, Universitat de Barcelona

MSc (Econ) IHP, London School of Economics

Cutler, David M.

Department of Economics, Harvard University

Academic Dean, Faculty of Arts and Sciences, Harvard University

PhD (Economics), M.I.T.

A.B. (Economics), Harvard

Torrens, Lluís

Profesor, UPF y BEEI

Programa de Dirección General (PDG), IESE Business School

Magister en Análisis Económico, UAB

Licenciado en Ciencias Económicas, UAB

Trillas, Francesc

Profesor de Economía, Universitat Autònoma de Barcelona

Ph.D. en Economía, European University Institute, Florence (Italy)

Master's in Applied Economics, Universitat Autònoma de Barcelona

Licenciado en Economía, Universitat Autònoma de Barcelona

Licenciado en Historia, Universitat Autònoma de Barcelona

Veugelers, Reinhilde

Professor (Hoogleraar) at the K.U.Leuven, Department of Applied Economics.

PhD in Economics, K.U.Leuven.

Bachelor in Economics, K.U.Leuven, Great Distinction

A.1. PUBLICACIONES

Documentos de investigación y occasional papers

Organizing for Innovation: R&D projects, activities and partners

Bruno Cassiman, Chiara di Guardo y Giovani Valentín

Working Paper: DI-597

Julio, 2005

Managed Care and the Safety Net: More Pain for the Uninsured?

Núria Mas

Working Paper: DI-596

Julio, 2005

The organization and Performance evaluation of R&D projects in a dynamic environment

Autores: Bruno Cassiman (IESE), Chiara Di Guardo (Universitat de Cagliari) i Giovanni Valentini (IESE)

Working Paper: DI-605

Julio, 2005

Public-private partnerships: A multidimensional model for contracting

Zarco-Jasso, H.

Working Paper: DI-584

Marzo, 2005

¿Puede Europa competir con el gigante americano? La importancia del mercado interior

Gual, J.

Occasional Paper nº 05/9

Febrero, 2005

Instituciones para la defensa de la competencia en España: Organización, medios y eficiencia

Gual, J.

Occasional Paper nº 05/6

Enero, 2005

Publicado en **La modernización del Derecho de la Competencia en España y la Unión Europea**, pàgs. 367-378, Fundación Rafael del Pino, Madrid, 2005.

(de entrega inmediata por los autores)

Spanning the Boundaries of the Firm in Innovation : R&D project Organization and Performance

Autores: Bruno Cassiman (IESE), Chiara Di Guardo (Universitat de Cagliari) i Giovanni Valentini (IESE)

Estudios

El riesgo de deslocalización industrial en España ante la ampliación de la Unión Europea

Gual, J., Torrens, LL.
Estudio 22
Febrero, 2005

La competitivitat de la indústria catalana

Gual, J., Torrens, LL.
Estudio 21
Febrero, 2005

Las conexiones peninsulares y la competitividad española en el tráfico de mercancías hacia Europa

Alejandro Lago y Arturo de Zan
(pendiente modificación, ante la reciente presentación de un nuevo PEIT)

Libros

Las juntas generales de accionistas en el gobierno de las empresas

Coordinadores: José Luis Álvarez y Joan Enric Ricart
En Edición por Gestión 2000
Fecha prevista de entrega libro: **Octubre de 2005**

Colaboraciones en libros y monografías

An Economic Approach to Article 82

Jordi Gual y otros
Informe del Economic Advisory Group for Competition Policy (EAGCP) para la Comunidad Europea.
Julio, 2005

Integration of European Banking: The Way Forward, Monitoring European Deregulation 3

Berglöf, E. (Stockholm School of Economics), Fulghieri, P. (University of Carolina), Gual, J. (IESE), Mayer, C. (Saïd Business School), Pita Barros, P.L. (Universidade Nova de Lisboa), Vives, X. (INSEAD)
Publicado por el Center for Economic Policy Research y Fundación BBVA
Marzo, 2005

Pensiones y ahorro a largo plazo: un viejo problema en busca de nuevas soluciones

Jose A. Herce, Emma García, **Cristina Fernández** y Sonia Pangusión
Publicado por FEDEA, 2005.

Entorno Socio-Económico de los Sistemas de Salud

Autores: Núria Mas y Alfred Pastor
Capítulo del libro “La Gestión de las Instituciones del Sector Salud” (J. Ribera, M. Rosenmoller, J.A. Gutiérrez), 2005

A.2. PROYECTOS EN CURSO POR LÍNEAS DE INVESTIGACIÓN

a) Fomento de la actividad empresarial

Benchmarking de la atracción de Inversión Extranjera Directa en Cataluña (en catalán)

Lluís Torrens y Jordi Gual

Grado de avance: 10%

Cataluña ha experimentado un profundo cambio en sus flujos de inversión directa extranjera. Este fenómeno, fruto de la propia globalización y del movimiento del capital en busca de un coste de mano de obra más económico, no se produce en todos los sectores ni en todas las fases de la cadena de valor con la misma intensidad. El principal reto que abordan las regiones avanzadas es identificar en qué sectores y fases son más competitivos, es decir, identificar con qué factores intransferibles se cuenta para atraer y retener sectores, y qué políticas pueden ser óptimas para reforzar estas competencias y crear nuevas.

El objetivo de este proyecto es iniciar una investigación comparada entre Cataluña y otros países y regiones avanzadas que ayude a identificar sectores y fases de la cadena de valor, y los factores intransferibles que hacen estas áreas competitivas y permiten atraer inversiones productivas. En una primera fase, se abordarán tres etapas: a) identificación, clasificación y cuantificación de las inversiones extranjeras en diversas regiones a nivel de sectores y fases de producción b) identificación y cuantificación de los factores y políticas que atraen IED, y c) contraste de los resultados con la dotación de factores y políticas, y con las razones dadas por las propias empresas.

En una segunda fase se desea realizar una evaluación continua de las tendencias observadas en las inversiones, en la dotación de factores y políticas, que puedan alterar el grado de atracción de inversiones, al mismo tiempo que se actualizará el modelo de base. Este modelo se podrá extrapolar a otras regiones y ciudades.

Estudio de la coordinación de la política industrial

Jordi Gual y Matthias Bulach

Grado de avance: 80%

Este proyecto, patrocinado por el BEI (Banco Europeo de Inversión), tiene por objetivo revisar las experiencias prácticas de la política industrial europea, dirigidas a un sector específico (vertical) o a una empresa. También esbozará unas normas de actuación, incluyendo una evaluación de los factores críticos (entorno económico e instrumentos) que determinen el éxito o el fracaso del apoyo de una política industrial específica para un sector o una empresa.

Las conclusiones se presentarán en la conferencia del 2006 del BEI sobre Economía y Finanzas, que se celebrará el 19 de enero de 2006 y la versión final se publicará como ponencia del BEI.

Libro sobre políticas de fomento de la competitividad

Antoni Subirà, Antoni Gurguí y Víctor Galmés

Grado de avance: 50%

El libro pretende analizar la aplicación práctica de las políticas de competitividad y su efecto sobre el tejido industrial del país. El rol de las administraciones en la economía es un tema controvertido y el impacto de sus acciones es de difícil medición, aun siendo muy importante. Como destaca Michel Porter, si bien la riqueza de la nación se desarrolla a nivel macroeconómico, todo aquello que afecte a “the quality of the business environment” (la calidad del entorno empresarial) influye directamente en la capacidad de éxito de las empresas. El texto se apoya en la experiencia de Cataluña en el período 1980-2003 para ejemplificar un conjunto de políticas económicas que pueden seguirse y reflexiones sobre las mismas. Quiere exponer la política industrial como un concepto dinámico que evoluciona en función de la situación económica del país o región al que va destinada.

b) Regulación y competencia

Medición, determinantes e impacto de la reforma de las telecomunicaciones

Jordi Gual, Francesc Trillas, Gianandrea Staffiero

Grado de avance: 60%

Continuación del proyecto sobre “*Telecommunications policies: determinants and impact*”. El trabajo realizado hasta ahora se presentará las conferencias EARIE 2005 en Oporto e ISNIE 2005 en Barcelona y se enviará al *Journal of Network Industries*. La investigación continuará con la explotación de la base de datos actual que ya cuenta con varios años y se ampliará el número de países de la misma.

Sectores regulados en Sur-América

Jordi Gual, Francesc Trillas, Gianandrea Staffiero

Grado de avance: 20%

En una primera fase se realizará una revisión de la investigación en materia de “Regulación de empresas de red y redistribución en los países en vías de desarrollo”, partiendo de las contribuciones realizadas por Laffont, Waddams-Price, Easterly y Servén, Kessides, y Shirley, entre otros. Acabada esta primera fase de revisión de literatura, y en función de los resultados, se definirá una nueva línea de investigación dirigida a analizar la situación de las empresas de red en los países de América Latina,

con especial énfasis en los sectores de telecomunicaciones y energético, y cómo el sector público incide sobre los mismos mediante la regulación.

Horarios comerciales: ¿Liberalizar o regular?

Cristina Fernández y Jordi Gual

Grado de avance: 5%

Las restricciones al comercio minorista, ya sea vía limitación de horarios comerciales o vía limitación en otras materias como superficie del establecimiento, requisitos de apertura, etc., se han convertido en un instrumento de los gobiernos autonómicos para defender la cuota de mercado de los pequeños comerciantes. Muchos son los artículos en prensa sobre la conveniencia o no de estas restricciones, pero pocos son los estudios académicos sobre sus efectos económicos.

El objetivo de este proyecto es analizar el impacto que tienen las distintas regulaciones encaminadas a proteger el comercio pequeño. Nos centraremos en dos vertientes: el efecto sobre el empleo y el efecto sobre los consumidores. Analizaremos la estructura de empleo de las distintas CCAA prestando especial atención al papel que puedan estar jugando las restricciones comerciales en la evolución de esa estructura. También, estudiaremos el comportamiento de los consumidores en función de las restricciones comerciales a las que se enfrenten. En este ámbito, muchas han sido las encuestas sobre el aprovechamiento de la mayor libertad de horarios por parte de los consumidores y también, muy diversos los resultados.

Los fundamentos económicos de las políticas de protección de los derechos de propiedad intelectual

Ricart Gil

Grado de avance: 70%

El incremento de la piratería se ha convertido en una de las principales preocupaciones de los gobiernos y del sector, que ha visto reducidos sus beneficios e incentivos para invertir.

El objetivo de este proyecto es analizar cuáles son las políticas óptimas de Protección de la Propiedad Intelectual. Para ello, se desarrollarán dos artículos. El primero, describirá la estructura del sector en España y las políticas aplicadas para atenuar el problema de la piratería. El segundo, analizará, con ayuda de un modelo teórico sus determinantes y sus posibles soluciones.

Estudio de una metodología de selección de criterios para el establecimiento de prioridades y la evaluación del impacto de las políticas antimonopolio

Autores: Núria Mas y Jordi Gual

Grado de avance: 40%

El objetivo primordial de este estudio es desarrollar una metodología que permita a la Comisión Europea orientar mejor los recursos administrativos y humanos en la aplicación de los artículos 81, 82 y 86 del Tratado de la CE. Queremos elaborar un método para detectar en qué sectores industriales es más probable que se infrinjan las

políticas antimonopolio (artículos 81 y 82). Entonces combinaremos estas probabilidades con un ranking de las distintas prácticas anticompetitivas según su impacto en el bienestar del consumidor. La combinación de estos dos elementos (alta probabilidad de infracción y un efecto negativo notorio en el bienestar del consumidor) proporcionarán los criterios para establecer las prioridades. Asimismo, será necesario analizar qué sectores industriales son más propensos a obtener derechos exclusivos otorgados por los estados miembros.

Pago de incentivos a los trabajadores en un mercado laboral regulado

José E. Galdón Sánchez, Universidad Pública de Navarra e IZA

Jordi Gual. IESE (Universidad de Navarra), IZA y CEPR

Maia Güell, Universitat Pompeu Fabra, CEPR, CEP e IZA

Grado de avance: 60%

En este proyecto se investiga cómo las empresas establecen los incentivos de los trabajadores en un mercado laboral regulado, a partir de un de una exclusiva base de datos a nivel de planta industrial. En concreto, estudiaremos el problema que pueden tener las empresas para establecer incentivos cuando tienen restricciones sindicales. Los datos proceden de una encuesta a empresas de España, que es probablemente el país de la OECD con el mercado laboral más regulado. En nuestra base de datos, tenemos información de los porcentajes fijos y variables del salario (basados en output), así como información sobre otras políticas de personal. También tenemos información de otras características relevantes de la fábrica (entre otras: el sector, tamaño, estructura accionarial, distribución geográfica de ventas o el tipo de contrato laboral de los trabajadores). Además, hemos combinado los datos obtenidos a nivel empresa con los datos del convenio colectivo que estas empresas tenían en el momento en que se realizaron las entrevistas. Los convenios colectivos pueden ser por sector, región o empresa. También hay variación dentro de estas categorías. Esto proporciona información crucial (como el salario mínimo negociado) del entorno en el que las plantas deben desarrollar sus políticas de actividad y personal. Investigamos si la provisión de incentivos a los trabajadores difiere dependiendo de los distintos salarios negociados y del nivel de sindicación. Además, estudiamos hasta qué punto las desviaciones óptimas de los incentivos totales vienen de la imposición de salarios mínimos por los sindicatos. Los resultados preliminares sugieren que el grado de sindicación es importante y que pueden darse situaciones de desviación de los incentivos totales.

c) Estado del Bienestar

Impacto de la dependencia y la atención sanitaria a largo plazo en el estado del bienestar. El caso español.

Núria Mas y J. Costa-Font

Grado de avance: 5%

Uno de los retos más importantes que tiene actualmente el estado del bienestar europeo es el rápido envejecimiento de la población. Muchos opinan que este cambio conducirá a un aumento en el número de personas que necesiten cuidados a largo plazo, aunque hay algunas pruebas en la literatura que sugieren que los ancianos gozan de mejor salud que antes. Por otro lado, el aumento de mujeres trabajadoras implica que el proveedor principal de atención en casa ya no estará disponible. El objetivo de este estudio es: en primer lugar, conocer si se ha producido en España un incremento de la dependencia derivado del aumento de enfermedades crónicas, tal y como muchas veces se ha especulado. En segundo lugar, una vez establecidas las necesidades “reales” de atención sanitaria a la dependencia, queremos analizar cómo ha afectado el aumento de la participación laboral de la mujer en la demanda por la atención a largo plazo. Básicamente, queremos ver qué parte de esta demanda proviene simplemente de la sustitución de la atención familiar por una atención institucional más cara. Utilizaremos los datos de la nueva Encuesta española de Empleo del Tiempo.

Compromiso imperfecto entre el matrimonio y la distribución del tiempo en el hogar

Cristina Fernández y Almudena Sevilla-Sanz

Grado de avance: 60%

Las teorías económicas del hogar predicen que el aumento del capital humano femenino conduce a una mayor participación de la mujer en el mercado laboral y, paralelamente, a un descenso en el tiempo que dedica la mujer a la producción doméstica. Sin embargo, la evidencia, tanto longitudinal como de sección cruzada, muestra que a pesar de la disminución de la diferencia de salarios entre géneros, la especialización en la producción doméstica sigue alta, siendo las mujeres las que producen la mayoría de bienes y servicios domésticos. Desarrollamos un modelo sencillo **de reparto de las tareas domésticas en el que se tiene en cuenta la imperfección de los compromisos alcanzados, lo que puede conducir a resultados ineficientes**. Los problemas de compromiso imperfecto son hipotéticamente más fuertes cuanto mayor es el salario de la mujer y menores las amenazas creíbles (e.g., el caso de las actividades relacionadas con el cuidado de personas). Verificamos el modelo utilizando la Encuesta de Uso del Tiempo 2002-2003 de la economía española. La Encuesta recoge la actividad diaria de todos los miembros del hogar, lo cual nos permite tener acceso a la información sobre el tiempo que ambos cónyuges dedican a las actividades del hogar. Los resultados empíricos apoyan el modelo propuesto de compromiso imperfecto en la distribución del tiempo en el hogar. Aunque la dedicación al hogar de una mujer disminuye cuanto más

aumenta su salario, este efecto es menos pronunciado cuando su salario es más alto. Además, aquellas actividades del hogar donde los fallos de compromiso son mayores (como las que requieren atención o cuidados) son menos elásticas a un aumento en el salario de la mujer.

Inmigración en la Comunidad de Madrid.-

Cristina Fernández y otros

Grado de avance: 20%

Este proyecto se realiza en colaboración con la Universidad Complutense y se encuadra dentro de la publicación “Panorama Laboral” editado por la Consejería de Economía de la Comunidad de Madrid. Nuestro papel es realizar una caracterización del inmigrante en Madrid así como realizar un análisis de los posibles efectos que ha tenido y puede tener la llegada de inmigrantes en el mercado laboral y en la prestación de servicios sociales. El proyecto deberá ser entregado a finales del mes de octubre y se pretende enfocar de forma que se obtenga material adicional para realizar una publicación en una revista internacional.

Comparación internacional de los sistemas de atención sanitaria para el tratamiento de la diabetes

Nuria Mas y D. Cutler

Grado de avance: 85%

Después de los resultados obtenidos en nuestro estudio conjunto anterior, queremos investigar con más detalle cuáles son los factores clave para el éxito en la gestión de enfermedades crónicas y en especial, en el tratamiento y control de la diabetes. Para ello, estudiaremos el sistema de EEUU, Canadá y España. Nuestra hipótesis inicial considera que aquellos países con sistemas de atención sanitaria más integrados tienen mayor capacidad para gestionar y coordinar los esfuerzos entre los distintos tipos de proveedores de asistencia sanitaria para obtener mejores resultados.

Análisis del efecto de F&A entre hospitales americanos para la adopción de nuevas tecnologías

Núria Mas y G. Valentín

Grado de avance: 10%

Durante los años 90, el mercado sanitario de EEUU ha experimentado una ola de fusiones de hospitales que han aumentado la media del índice de hospitales *Herfindahl-Hirschman (HHI)* en las áreas de servicios sanitarios de 0,19 a 0,26. El objetivo de este estudio es doble: por una parte, analizaremos el impacto de dicha consolidación en la adopción de nuevas tecnologías médicas. En segundo lugar, queremos determinar el efecto de las características de los diferentes hospitales en los distintos tipos de fusiones, principalmente, lo que determina si los hospitales se fusionan con otros que tienen tecnologías similares para fortalecer su posición en una especialidad médica o si se fusionan con hospitales que tienen tecnologías complementarias para cubrir un mercado más amplio. No hay consenso en la literatura de Organizaciones Industriales en lo que se refiere al impacto de la

consolidación en adopción de tecnología. Nuestro objetivo es contribuir a esta literatura empírica.

¿Ha aumentado la ley de los 100€ la participación femenina en el mercado laboral español?

Nuria Mas y C. Fernández

Grado de avance: 20%

Es un hecho reconocido en la literatura de la economía laboral, que muchas mujeres abandonan el mercado laboral después de tener un hijo. Algunas de ellas abandonan sus carreras completamente después del nacimiento y no vuelven a incorporarse nunca al mercado laboral, mientras que otras se reincorporan pasado algún tiempo. Para animar a las mujeres a volver a trabajar después de tener un hijo, en 2003 el gobierno español aprobó conceder un pago de 100 euros por mes a las mujeres trabajadoras con hijos menores de 3 años (Ley 46/2002). El objetivo de este proyecto es evaluar el resultado de la política de la “paga de los cien euros”. Esperamos establecer si la medida ha cumplido su propósito original: aumentar la vinculación de las madres trabajadoras al mercado laboral. También intentaremos cuantificar los costes de la medida para compararlos con los beneficios obtenidos. Proponemos un modelo teórico de suministro de trabajo y luego probamos empíricamente sus predicciones utilizando datos de la Encuesta de Población Activa (EPA).

d) Innovación

Apropiación del valor creado por la innovación tecnológica

Autor: Tunji Adegbasan, Aspirante a doctor

Grado de avance: 70%

Los avances tecnológicos han tenido un impacto enorme en la economía. Sin embargo, un requerimiento fundamental para la existencia de un incentivo para innovar es la posibilidad de adquirir como mínimo algunas de las ganancias derivadas de la innovación. Hemos visto una y otra vez que “no importa lo buena que sea la tecnología o el mercado que tenga, no hay ninguna garantía de que el valor de la nueva tecnología vaya al innovador” (Winter, 2000:242).

Siguiendo esta línea, este proyecto estudia la apropiación del valor creado por la innovación tecnológica. Aplicando la teoría de juegos cooperativos y la reciente perspectiva de negociación sobre recursos (Lippman&Rumelt, 2003), el proyecto investiga los determinantes de la distribución de valor creado por la innovación tecnológica entre los miembros de la coalición que contribuyen a su creación.

Las conclusiones de este estudio servirán para elaborar algunas recomendaciones.

e) Infraestructuras

Determinantes de la elección de modelos de entrada en las economías emergentes: negociación entre los estados anfitriones y los inversores en la industria del agua

Autor: Hugo Zarco-Jasso

Grado de avance: 75%

En los últimos años, el funcionamiento de las organizaciones públicas y privadas ha estado ligado al aumento de las demandas de la sociedad. Actualmente, la participación privada en proyectos de infraestructura se ha ampliado bajo el nombre genérico de colaboraciones públicas-privadas (*PPPs* '*Public-private partnerships*'). El énfasis ya no está en decidir si se delegan algunas actividades al sector privado o en discutir las ventajas de las grandes empresas privadas versus las agencias públicas. Además, debido a la complejidad de las formas organizativas y a los entornos económicos en los que operan los inversores privados, parte del debate ha pasado de justificar la participación del sector privado a explicar el tipo de modelo de entrada ¿Cuáles son los determinantes de los modelos de entrada resultantes de la negociación entre los países anfitriones y los inversores privados? Esta es la pregunta que queremos analizar con este estudio.

B. ACTIVIDADES DE FORMACIÓN Y DEBATE

Seminario de investigación

Compression of morbidity and the labor supply of older people

Barcelona, 4 de julio de 2005

Laura Romeu, Post-Doctorado, Instituto Max Planck

Coordinador: Profesor Jordi Gual

Coloquio

V Coloquio Servicio Público - Gestión Privada. Financiación público-privada de infraestructuras y equipamientos sociales

Barcelona, 25 de mayo de 2005

Seminario de investigación

Resource endowment and electricity sector reform

15 de marzo 2005

Jens Weinmann, Center for Business and Government, John F. Kennedy School of Government

Coordinador: Profesor Jordi Gual

Organización de la sesión de trabajo

Third IHP Meeting

Economic change: Micro-Foundations of organizational and institutional changes in Europe

Barcelona, 25-26 de febrero de 2005

Sesión de continuidad

Las políticas fiscales en el marco de la Unión Económica y Monetaria

Madrid, 7 de febrero de 2005

Ponente: D. José Manuel González-Páramo, Miembro del Comité Ejecutivo, Banco Central Europeo

Moderador: Prof. Jordi Gual, Director del Departamento de Economía, IESE

Reunión extraordinaria de continuidad

La Unión Europea tras la Ampliación: el reto de la Constitución

Barcelona, 7 de octubre de 2004

Ponente: Excmo. Sr. D. Alberto Navarro González, Secretario de Estado para la Unión Europea

Colaboración en premios

Premios T-Systems-Expansión: Mejores prácticas de administración electrónica

Participación indirecta del Centro en eventos

Nuria Mas, hasta hace poco investigadora del Centro y ahora profesora de Economía del IESE, ha participado en el comité organizador de dos importantes conferencias internacionales de Health Economics:

- **5º Congreso Mundial del iHEA** (International Health Economics Association), Barcelona, julio 2005 y
- **XXV Jornadas de Economía de la Salud**, organizada por AES (Asociación Económica de la Salud) con el título "Economía de la Salud. ¿Dónde estamos 25 años después?". Barcelona, julio 2005

En dichas conferencias ha participado como moderadora y ha presentado los trabajos del Centro: "On the measurement of health and comparison of medical systems", "Comparing non-fatal health across countries: is the US medical system better?" y "El cambio en los seguros de salud en EEUU. Impacto sobre los no asegurados".

Presentación de Documentos de investigación del Centro en conferencias internacionales

Comparing non-fatal health across countries: is the US medical system better?

- International Conference on Health Economics, Management and Policy (*ATINER*), Atenas, junio 2004
- Summer Workshop in Economic. Economics Department. Harvard University, julio 2004
- 5th World Congress del iHEA (International Health Economics Association), Barcelona, julio 2005

Managed Care and the Safety Net: More Pain for the Uninsured?

- ASSET Annual Conference, 2004 (Association of Southern European Economic Theorists), Barcelona, noviembre 2004
- Seminario de Estudios Sociales de la Salud y los Medicamentos. Universidad Carlos III, Madrid
- XXV Jornadas AES (Asociación Economía de la Salud), Barcelona, julio 2005

On the Measurement of Health and comparisons of Medical Systems

- XXV Jornadas AES (Asociación Economía de la Salud), Barcelona, julio 2005

“Public-Private Partnerships: A Multidimensional Model for Contracting”

- 3rd European School of New Institutional Economics. The Cargèse Institute of Scientific Studies Corsica, Francia, mayo 2004
Título del documento: “The Effect of Government’s Control and Commitment on Concession Contractual Heterogeneity”

- International Conference on Public-Private Sector Partnerships: “Exploring Co-operation.” School of Business and Finance. Sheffield Hallam University, *Inglaterra, julio 2004*. Título del documento: “Public-Private Partnerships: A Literature Review”

Determinants of entry modes choice in emerging economies: Bargaining between host states and investors in the water industry

- European Academy of Management Annual Meeting. TUM Business School, Munich, Alemania. Mayo 2005
Presentación: “Contractual Choices in Public-Private Partnerships”
- IIIrd Specialized International Conference of IIAS (International Institute of Administrative Science), Berlín. Septiembre 2005
Título del documento: “Entry Modes in Emerging Economies: The Case of Water Industry”

Organizing for innovation: R&D projects, activities and partners

- Academy of Management Meeting, Honolulu. Agosto 2005
- EIASM Workshop on “Cooperation strategy: toward a new kind of inter-firm dynamics?”, Catania. Septiembre 2004

Spanning the boundaries of the firm in innovation: R&D projects organization and performance

- SMS Conference, San Juan, Puerto Rico. Noviembre 2004